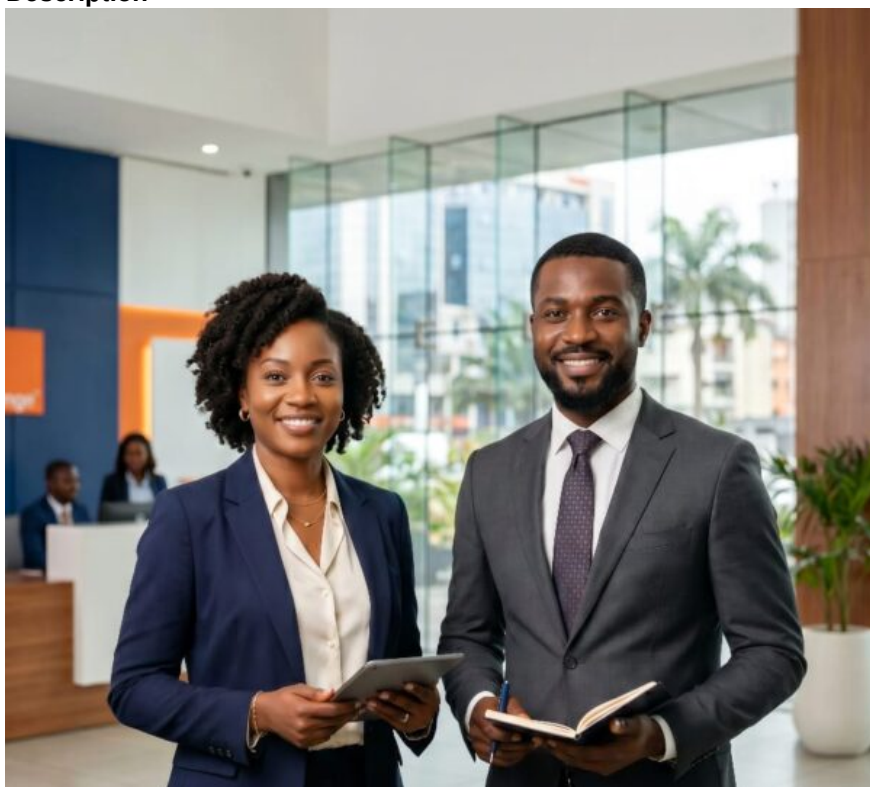




<https://nsiaassurances.cm/poste/2757/>

TECHNICO-COMMERCIAUX

Description



Le technico-commercial a pour mission de développer et fidéliser le portefeuille clients au sein d'un point de vente, en assurant à la fois la production technique des contrats d'assurance et la vente de solutions complémentaires adaptées aux besoins des assurés. Il contribue directement à la satisfaction client et à la rentabilité commerciale de l'agence.

Responsabilités

- Accueillir et orienter les clients au sein du point de vente
- Produire et gérer les contrats d'assurance
- Développer le chiffre d'affaires par la vente de garanties complémentaires.
- Contribuer à la fidélisation et à la rétention des clients
- Participer au développement commercial du point de vente
- Assurer le suivi administratif et la remontée d'informations
- Rédiger les avis d'échéance et avenants de renouvellement, les faire signer par la hiérarchie et les transmettre aux clients dans le but de permettre à l'ED d'atteindre ses objectifs
- Effectuer la saisie des polices en vue de le rendre possible et fiable le traitement informatique des dossiers
- Veiller à l'application de la politique de souscription
- Effectuer les reportings

Type de poste

Temps plein

Organisme employeur

NSIA Assurances Cameroun

Lieu du poste

Douala, Yaoundé, Littoral, Centre, Cameroun

Contacts

Remplir le questionnaire de candidature disponible à travers le lien suivant :

<https://forms.office.com/r/vp460bkT6m>

Date de publication

19 mai 2026

Valide jusqu'au

28.05.2026

Études

Etre titulaire d'un niveau BAC+3 en droit ou d'un diplôme de technicien d'Assurances.

Expérience

Avoir au moins au minimum 02 ans d'expérience dans un poste similaire.

Compétences

Sens relationnel, sens de l'anticipation, capacité d'adaptation, disponibilité, patience, intégrité et rigueur, maîtrise de soi, volonté d'apprendre, dynamisme, capacité d'analyse et de synthèse.